



Responsable des Ventes Jardin H/F

Nombre de poste : 1
du 10/08/2010 au 10/10/2010

Profil :

De formation Ecole de commerce, BTS/IUT commercial ou technique de vente, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie.

Autonomie, sens du management, esprit d'initiative et d'équipe sont les aptitudes nécessaires pour réussir dans cette fonction.

Poste à pourvoir immédiatement.

Mission :

Poste basé à Tours (37).

Dans le respect de la politique commerciale définie, vous assurez le développement des ventes en vous appuyant sur une équipe de commerciaux et optimisez les moyens pour assurer le développement du chiffre d'affaires des produits jardin.

Poste stratégique d'animation commerciale d'une grande région, vous devez faire preuve de réelles capacités de vente et de management.

Merci d'adresser par courrier votre C.V., lettre de motivations et prétentions à :

DE SANGOSSE – Ressources Humaines

BP 5 – 47480 PONT DU CASSE

ou par mail à :

emploi@desangosse.com

